



PROJEKTINGENIEUR VERTRIEB (m/w/d)

Tätigkeit: Vollzeit 38.5 Std | **Standort:** 2355 Wiener Neudorf | **Eintrittsdatum:** ab sofort

HEAT Gas Technologies steht seit über 40 Jahren für maßgeschneiderte, zuverlässige und effiziente Lösungen in der Gas- und Energietechnik. Gemeinsam mit unseren Kunden realisieren wir erfolgreich Projekte auf fünf Kontinenten. Unser Schwerpunkt liegt in der **Auslegung, Planung, Herstellung, Montage und Inbetriebnahme verfahrenstechnischer Anlagen**, die höchste Qualitäts- und Sicherheitsstandards in der Energiewirtschaft und im Kraftwerksbereich erfüllen.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir dich als Vertriebsingenieur. In dieser Position mit klarer Entwicklungsperspektive, hin zu einer eigenverantwortlichen Ausarbeitung von Angebotsprojekten, unterstützt du unser erfahrenes Team bei anspruchsvollen Sonderanlagenbauprojekten. Du möchtest dein Wissen in die Praxis umsetzen oder deine Berufserfahrung vertiefen? Dann findest du bei uns ein kollegiales Team und spannende Projekte.

Dein Aufgabenbereich:

Auslegung, Projektierung und Preisfindung von Biogas-, Wasserstoff- und Methananlagen und -systemen (Filter, Abscheider, Wärmetauscher, Gasdruckregel – und Messanlagen, Gastrocknungen), sowie die Ausarbeitung des Kunden-Angebotes und Begleitung bis zum Vertragsabschluss und Übergabe an die Auftragsabwicklung.

- Bearbeitung der Kundenanfragen
- Verfahrenstechnische Auslegung anhand HEAT internen Richtlinien und Berechnungsgrundlagen, sowie allgemein gültiger Regeln und Richtlinien aus dem Anlagen- / Kraftwerksbau mit Unterstützung aus den Fachabteilungen
- Anfrage und Klärung von Zukaufteilen bei Unterlieferanten
- Erstellung der technischen Angebotsspezifikation
- Erstellung der Angebotskalkulation anhand der Zukaufteile und der internen Herstellkosten
- Vertragsprüfung technisch / kaufmännisch ggf. mit externer Unterstützung
- Technische Kundenverhandlungen
- Kaufmännische Kundenverhandlungen gemeinsam mit Vertriebsleiter
- Ausarbeiten von Nachtragsangeboten bei wesentlichen Vertragsänderungen.

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene Ausbildung HTL / FH / UNI Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbar
- Erfahrung im Bereich (Rohr-) Anlagenbau / Kraftwerke, bevorzugt aus der Gas- und Energietechnik

- Teamfähigkeit, Engagement und Freude an interdisziplinärer Zusammenarbeit
- Kenntnisse einschlägiger Normen, Gesetze und Richtlinien wie z.B.: DGRL 2014/68/EU, AD2000, ASME, ÖVGW, DVGW von Vorteil
- Kaufmännisches Verständnis und Interesse
- Vertriebsorientiertes Denken und Handeln
- Freude am Umgang mit Kunden aus unterschiedlichen Regionen / Nationen
- Gute Englischkenntnisse
- Führerschein B
- Reisebereitschaft

Wir bieten:

- Ein wertschätzendes Umfeld mit offener Gesprächskultur und flachen Hierarchien
- Eine abwechslungsreiche Aufgabe mit Einblicken in den gesamten Lebenszyklus von Gas- und Energieanlagen
- Moderner Laptop, State-of-the-Art-Software, Handy
- Regelmäßige, bedarfsorientierte Fortbildung
- Gleitzeit- und Homeofficeregulierung
- Wöchentlicher Obstkorb sowie der klassische „Technikerkaffee“ wird vom Unternehmen gestellt
- Firmenparkplatz
- Internationale Reisen (Messen, Kundenbesuche)

Klingt spannend? Dann schick uns einfach deinen Lebenslauf per E-Mail an office@heat.at.

Wir melden uns zeitnah bei dir.

Für diese Position gilt ein kollektivvertragliches Mindestbruttogehalt von € 47.564,- pro Jahr. Dein tatsächliches Gehalt bestimmen wir gemeinsam anhand deiner Qualifikation und erworbenen Erfahrung.



Mit dem Absenden deiner Bewerbung stimmst du zu, dass deine Daten im Rahmen des Bewerbungsprozesses elektronisch verarbeitet und gespeichert werden.